

无底薪高提成岗位招聘

挑战高薪 · 成就自我

打破传统薪酬边界 · 为敢想敢拼的你提供无限可能

招聘岗位概览

01 销售代表（资源变现型）

核心价值：充分挖掘并利用自身沉淀的客户资源与人脉网络，将资源优势转化为实际业绩，实现人脉价值的高效变现。

岗位优势：工作时间灵活自主，业绩提成比例优厚，收入上不封顶，真正实现多劳多得，收益与个人能力直接挂钩。

02 团队负责人（管理精英型）

核心价值：统筹规划团队发展方向，带领团队成员攻克市场目标，打造高绩效战斗团队，与公司共同创造价值并共享发展红利。

岗位优势：除个人业绩的高额提成外，还可享受团队整体业绩的管理奖金与分红，实现个人与团队的双重收入增长。

03 网络营销专员（线上获客型）

核心价值：熟练运用各类网络营销工具与平台，通过优质内容与精准投放吸引潜在客户，将公域流量高效转化为私域用户与成交线索。

岗位优势：支持居家线上办公，无需通勤，可充分发挥网络创意与推广特长，打破地域限制，在数字化平台上创造营销价值。

04 会议营销专员（线下拓展型）

核心价值：策划并执行高品质的线下会议与活动，通过面对面的深度沟通与展示，建立客户信任，高效推动合作意向达成与签约落地。

岗位优势：深度接触行业内的高端人脉与优质资源，在实战中快速提升商务谈判、活动统筹与个人社交能力，积累宝贵的行业资源。

01

销售代表（资源变现型）

资源变现 · 高佣激励 · 时间自主，打造属于你的无界事业版图！



高额提成 · 上不封顶

资源即资本，转化即收益。行业领先的提成比例，让每一份积累都能创造超额价值，收入增长无上限。



自主展业 · 灵活自由

拒绝坐班束缚，自主规划拜访行程与工作节奏。随时随地对接客户，真正实现事业与生活的平衡。



价值驱动 · 多劳多得

以结果为导向，能力决定高度，努力成就回报。这里没有职业天花板，只有无限的发展机遇与财富可能。

岗位职责与任职要求

01 岗位职责



客户开发： 依托自有资源主动开拓新客，精准定位目标群体，制定攻坚策略，确保销售指标高效达成。



需求挖掘： 深入访谈挖掘客户核心痛点与潜在需求，结合产品优势输出定制化方案，提升方案匹配度。



商务谈判： 独立主导全流程谈判，灵活把控合作条款与节奏，高效完成合同签署，保障双方合作落地。



客户维护： 持续深耕存量客户关系，定期回访跟进，快速响应需求，促进复购转化与口碑转介绍。

02 任职要求



核心资源： 拥有目标行业成熟的客户资源、渠道人脉或上下游资源储备者优先，具备资源快速变现能力。



能力素养： 具备销售实战经验，拥有出色的沟通表达、逻辑思维与商务谈判能力，善于洞察客户心理。



动力驱动： 结果导向，具备极强的抗压能力与目标感，对高收入、高佣金有强烈渴望，不甘于平庸。



灵活模式： 支持全职/兼职弹性工作，时间自主调配，无严格坐班限制，适合追求高回报与自由的你。

薪资福利与联系方式



高比例纯提成制

无底薪束缚，提成比例高达 **20%-50%**，业绩即收益，多劳多得，上不封顶。



百万年薪不是梦

你的收入完全取决于你的资源与能力，月入数万甚至数十万，只要敢想敢拼，财富自由触手可及。



自由办公，自主掌控

无需坐班打卡，时间地点自由安排；告别繁琐流程，把精力聚焦在高价值的业务拓展上。

立即对接，开启机遇



对接人：人力资源部 / 业务负责人



联系电话：15977481846（微信同号）



企业微信：扫码添加或搜索 ID: HR2026



快速响应：添加时请直接说明您的核心资源领域（如行业渠道、客户资源等）及期望的目标收入，我们将优先为您评估与对接！

02

团队负责人（管理精英型）

招募销售合伙人！带团队，共创辉煌，共享高额团队提成与发展红利！



百人铁军孵化计划



阶梯式超高佣金体系



年终分红与期权激励

岗位职责与任职要求

01 / 核心岗位职责



团队组建与规划

统筹销售团队搭建，制定清晰的阶段性销售策略与业绩目标，明确团队发展方向与人才培养路径。



市场攻坚与开拓

深耕目标市场需求，亲自参与核心客户攻坚，指导成员开发高潜客户，持续拓展市场份额与渠道。



激励与考核管理

带领团队达成销售指标，建立系统化的成员培训与成长机制，实施科学的绩效考核与正向激励。



内外资源协同

整合公司内部与外部行业优质资源，打通上下游链路，为团队业务开展提供全方位的资源支撑。

02 / 关键任职要求

核心资历：1年以上实战管理经验

具备独立带队并达成业绩目标的成功案例，拥有扎实的团队统筹与管理能力，能快速建立高效的销售作战体系。

经验积淀：熟悉行业市场规则

拥有丰富的的一线销售实战经验，深刻理解目标行业的市场逻辑与客户画像，具备一定的客户资源沉淀者优先。

能力模型：卓越领导力与驱动力

具备卓越的领导魅力与感染力，能有效激励团队士气，拥有敏锐的市场洞察力、决策力及业务开拓攻坚能力。

合作模式：灵活选择，共创共赢

支持全职或兼职双向选择，公司提供广阔的平台资源、完善的晋升通道与极具竞争力的激励机制，共享增长红利。

薪资福利与联系方式

01 极具竞争力的薪资体系



双重薪酬结构，回报丰厚

个人业绩高提成 + 团队管理专项奖金，基础薪资与绩效奖励叠加，保障收入稳定性与增长性，让每一份付出都有超额回报。



收益上不封顶，多劳多得

除个人业绩提成外，可享团队总业绩额外比例的管理分红，业绩越突出，回报越惊人，真正实现收入无上限。



独立管理权限，广阔晋升空间

拥有自主搭建与管理团队的权限，公司提供完善的培训体系与资源支持，与企业共同成长，共享发展红利。

02 加入我们，共创未来



对接人： 黄经理 HR 招聘组 / 业务部门负责人



联系电话： 15977481846（微信同步，请备注“应聘”）

诚邀自荐： 请直接发送您的团队规模、过往核心业绩与个人简历至招聘邮箱。我们将在2个工作日内快速反馈，期待与您携手共创辉煌！

—— 以能力定薪酬，以业绩论英雄，这里是成就梦想的舞台 ——

03

网络营销专员（线上获客型）

玩转网络营销 · 高提成回报 · 灵活居家办公 · 轻松实现流量变现



高额佣金 上不封顶



灵活办公 自由高效



全网引流 轻松获客

岗位职责与任职要求

01 核心岗位职责



全域线上推广引流

深耕抖音、小红书、知乎及微信生态，制定精准投放策略，持续扩大品牌曝光与流量池。



高转化内容策划制作

打造爆款短视频、直播脚本与营销文案，直击用户痛点，高效激发潜在客户的购买意愿。



私域社群精细化运营

搭建高活跃用户社群，通过常态化互动与价值输出，完成用户沉淀、促活与高效转化。



数据驱动策略迭代

实时监控投放与转化数据，深度复盘分析，动态优化营销方案，持续提升获客效率与ROI。

02 岗位核心要求



专项营销技能精通

熟练掌握至少一种主流营销方式，短视频运营、直播带货、SEO/SEM优化或社群裂变等。



成功案例背书优先

拥有可验证的线上获客、爆款打造或用户增长实战成果，具备从0到1的落地操盘能力。



敏锐网感与创变力

紧跟互联网热点趋势，具备优秀的文案与创意能力，擅长用数据思维优化内容与投放。



灵活自由的协作模式

纯线上远程办公，时间自主灵活，支持兼职合作，完美适配互联网达人的工作节奏。

薪资福利与联系方式



无责高提成

摒弃传统底薪限制，按成交订单获取高额佣金。真正的多劳多得，你的业绩决定你的收入上限，每一份努力都有即时回报。



月入过万不是梦

依托强大的产品转化力与你的引流技巧，轻松实现月入过万。优秀的营销能力者，年收入突破20万+，收入增长无天花板。



自由居家办公

无需坐班打卡，打破地域限制。充分发挥你的网络资源与特长，将流量转化为现金，兼顾生活与事业的平衡。

联系我们，共创未来



联系人：HR 黄经理



电话：15977481846



微信：15977481846（备注：应聘网销专员）

投递小贴士： 请在联系时，直接告诉我你最擅长的营销平台（如抖音、小红书、私域社群等），以及你过往操盘过的最具代表性的引流或转化成功案例。我们寻找的是真正的实战派！

04

会议营销专员（线下拓展型）

会销高手看过来！高提成激励 · 人脉价值变现 · 挑战百万年薪



阶梯式高提成回报



链接高端商业人脉



广阔的职业晋升空间

岗位职责与任职要求

01 岗位职责



活动邀约

通过电话、网络等多维渠道精准触达潜在客户，高效邀约参会，挖掘并筛选高意向线索。



现场执行

统筹会议现场接待、签到与引导，负责客户初步沟通与需求探查，保障现场流程顺畅。



促单转化

针对意向客户进行现场答疑与商务谈判，会后持续跟进复盘，高效推动客户签约成交。



渠道合作

拓展异业机构与合作伙伴，联合策划活动，实现资源共享与客户池互通，扩大品牌影响力。

02 任职要求



核心基石：资源与经验

必须具备会议营销（会销）实战经验，或拥有丰富的行业渠道资源与成熟的客户储备。



优先条件：实战履历

拥有电话销售、线下活动策划执行或直接销售经验者优先，熟悉客户开发与维护全流程。



关键素养：情商与应变

形象气质佳，具备极强的沟通感染力，拥有出色的现场突发应变能力与临门促单技巧。



灵活机制：弹性协作

支持兼职合作模式，时间根据活动档期灵活调配，完美适配善于社交与线下拓展的你。

薪资福利与联系方式

01 极具竞争力的回报体系



纯提成制 · 上不封顶

无底薪束缚，以业绩定薪，多劳多得。能力越强，回报越丰厚，收入天花板由你定义。



高成交率 · 收益倍增

会议现场氛围促成高效转化，单笔提成可观，综合收入潜力远超传统销售模式。



资源积累 · 能力跃升

直面企业决策者与行业精英，积累高端人脉资源，在实战中快速提升销讲与谈判能力。

02 携手共进 · 共创辉煌



联系人： 招聘负责人 / 王经理



联系电话： 15977481846（微信同步，备注：会销应聘）



加入要求： 有会议营销实战经验者优先；拥有优质客户渠道资源或强大的销讲能力者，待遇从优。

“这里有广阔的平台和无上限的收益，期待有野心、有能力的你加入，共赢未来！”

联系我们

我们是一家快速发展的创新科技公司，专注于为客户提供高品质的数字化解决方案与定制化服务。我们崇尚结果导向，坚持以人为本，为每一位优秀的人才提供一个没有天花板的发展舞台，让你的才华与梦想在这里尽情绽放。



对接联系人 黄经理
招聘负责人 / HR 部门



咨询热线
15977481846



官方微信
15977481846



招聘投递邮箱
cnaxh@163.com



公司总部地址
广西南宁市民族大道丽原天际A3407室

“以梦为马，不负韶华 —— 期待与优秀的你并肩作战，共筑商业新高度！”

携手共创辉煌

THANKS

期待与您并肩同行，共启商业新篇章